
Commercial Terrain B To B Expérimenté (H/F)

Description de l'offre

Motivation et dynamisme font parties de vos points forts ! Rejoignez notre équipe. Dans le cadre de son développement, la société INOSYS recrute des commerciaux B to B H/F. Après une formation à nos produits et à notre méthode, vous serez accompagné(e) par du management de proximité, dans un objectif de réussite commune. Vous serez rapidement autonome dans votre mission de conquête d'une clientèle professionnelle sur le secteur qui vous sera confié. Vous aurez à charge de conseiller et d'accompagner vos clients dans leurs besoin pour des solutions d'encaissement et monétique (Caisses/Tactile/Bornes/Monnayeur.) Une évolution sera possible à moyen terme vers un poste de manager.

Profil

Homme ou Femme de terrain, vous justifiez d'une expérience commerciale réussie et une appétence pour les sujets techniques. La connaissance du domaine de l'Informatique / Monétique serait un plus. Doté d'un très bon relationnel, autonome, vous avez la fibre commerciale et maîtrisez les techniques de prospection et de vente. Orienté(e) résultats, vous êtes à l'aise dans la phase de négociation et savez faire preuve de grande ténacité,

Attitude positive

Votre détermination est à toutes épreuves.

Vous avez des ambitions et rien ne vous empêchera de les atteindre voir de les dépasser.

Vous avez un profil de commercial chasseur et avez, durant ces dernières années, pratiqué la vente terrain en B to B : expérience exigée de 1 an minimum en vente auprès de professionnels et idéalement en cycle court.

Vous êtes parfaitement à l'aise au téléphone pour la prise de rendez-vous et en prospection directe.

Vous maîtrisez l'art de la vente et savez travailler avec méthode. Pour vous l'esprit d'équipe est moteur, tout comme le goût du challenge.

Avantages

Véhicule, carte essence.

Le déploiement ou la migration du parc matériel et logiciel

Salaire : Package fixe + commissions non-plafonnées.

Type d'emploi : CDD/CDI Permis B (Exigé)

Lieu de travail : 97418 - STE MARIE

Type de contrat : Contrat à durée déterminée de 12 Mois suivi d'un CDI

Durée hebdomadaire de travail : 35 H00 HEBDO

Salaire indicatif : Mensuel de 3200€ (Fixe Commissions)

Effectif de l'entreprise : 7 salariés Secteur d'activité : Informatique/Monétique