

Let op! U belegt buiten AFM-toezicht. Geen vergunning- en prospectusplicht voor deze activiteit.



**EASYBROKER**

BROKER – VERMOGENSBEHEER – FINTECH

# UNIEKE KANS OM VROEG IN TE STAPPEN

EASYBROKER



## WIE?

### FINTECH BROKER

- Onder AFM & DNB toezicht
- Winstgevend en groeiend
- Digitale organisatie
- Enorm schaalbare FinTech
- Ervaren team met visie
- Beursplein 5, Amsterdam

RUWE DIAMANT

## DE KANS?

### KAPITAAL OM TE VERSNELLEN

- Realiseren van Best User Experience
- Doorontwikkelen digitaal platform
- Gebruikersgroei door smart marketing
- Aantrekken additioneel talent

### DOELEN

**2025: 120k+ gebruikers & EBIT € 19+ Mio**

**2000%+ rendementspotentieel**

Kapitaalinjectie – liquiditeit wordt  
gebruikt om versneld te groeien

## WAAROM NU?

### HET BESTE MOMENT

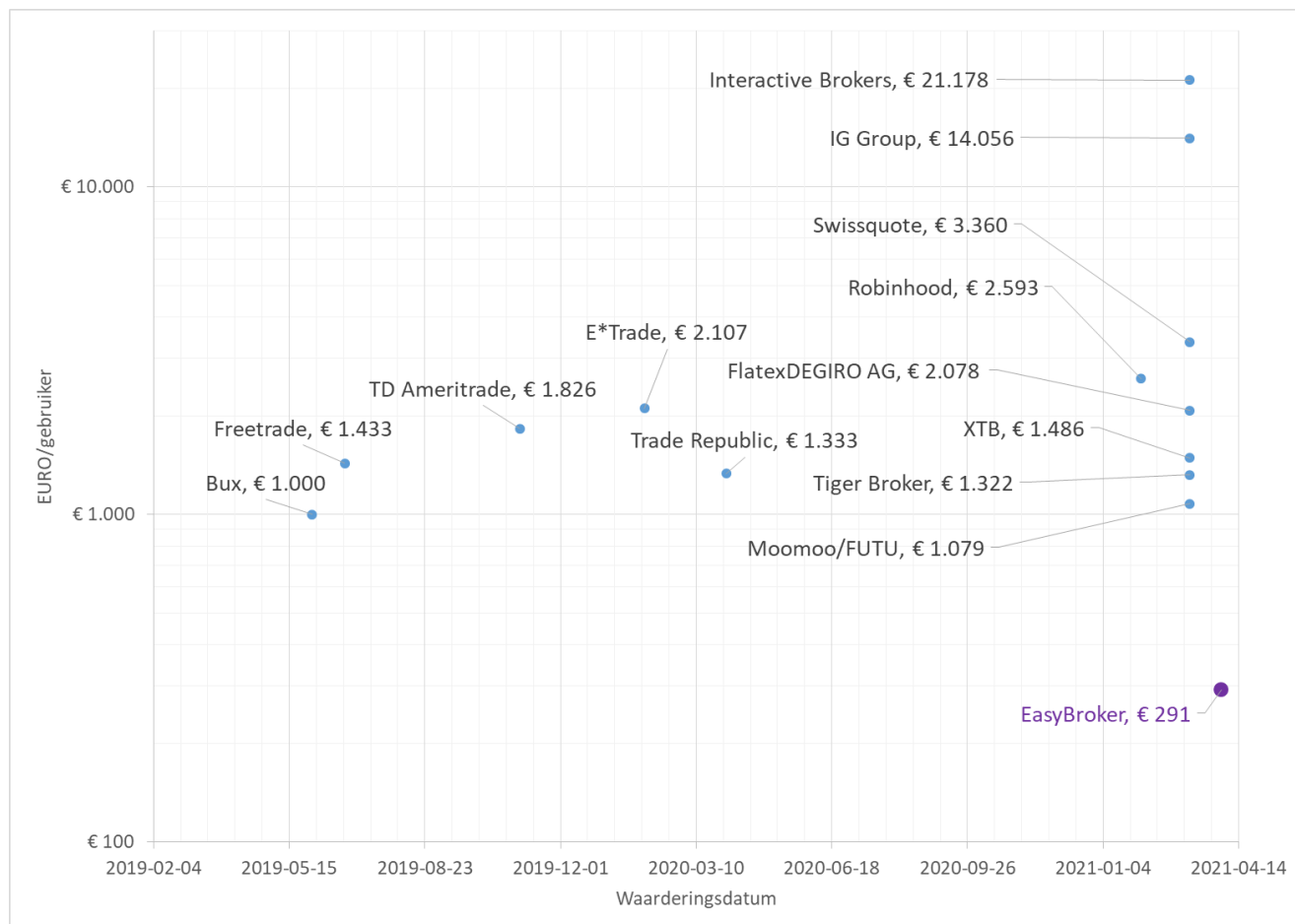
- Bewezen bedrijfsmodel
- Markt is groter dan ooit en groeit
- Interne en externe drijfveren
- EB community van ~300k beleggers
- Technologie is beschikbaar
- Concurrentie blijft achter

MARKTLEIDER

# UNIEKE KANS OM VROEG IN TE STAPPEN

Positieve Cashflow – Groeiende Omzet – Winstgevend – Geen Vreemd Vermogen

2025 doel: 120,000 gebruikers



## Bedrijfswaarde-per-gebruiker

Een gangbare waarderingsmethodiek bij online brokers is om het aantal gebruikers als factor te gebruiken.

In de markt zijn zowel genoteerde als niet-publieke brokers geanalyseerd. Niet beursgenoteerd zijn gewaardeerd op basis van een recente kapitaalronde. Beursgenoteerde en meer gediversifieerde bedrijven met een mix van retail en professionele klanten hebben een aanzienlijk hogere waardering per klant. Koers-winstverhoudingen van 50 en hoger zijn gangbaar (bijvoorbeeld FlatexDeGiro).

## EasyBroker waardering

Bij het behalen van 120.000 klanten bent u ingestapt op €291 euro. De koers/winst ratio van EasyBroker is 97 (2020).

Dit is een significante onderwaardering vergeleken met een bodem van ongeveer €1.000 per klant, welke de marktconsensus lijkt voor de bestudeerde groep.

Met de juiste basis en uitstekend positioneerd kan EasyBroker uitgroeien tot uw beste investering.

# EASYBROKER MIJLPALEN

Exponentiële groei



## H1-2021

### KAPITAALSRONDE

- €5.000.000 uitgifte maakt een versnelde groei mogelijk en biedt investeerders een enorm potentieel.

## 2020

### PROFESSIONALISATIE

- De vraag en omzet groeit (€1.3Mio). Geen vreemd vermogen en winstgevend.

## 2018

### DIFFERENTIATIE

- Exclusieve strategische partnerships met financiële platforms en investeringscommunities maken exponentiële groei mogelijk.

## 2017

### AANKOOP

- Huidige aandeelhouders definiëren nieuwe strategische richting.

## 2014

### OPRICHTING

- Autoriteit Financiële Markten (AFM) gereguleerde Broker en Vermogensbeheerder (vergunningen met EU-paspoort verkregen in 2015).

## 2025

### DOELEN

- 120.000+ gebruikers
- Waardering €120mio+
- Meest vertrouwde broker NL+BE
- User Experience marktleider
- Schalen binnen Europa

## 2022-23

### DOELEN

- 50.000+ gebruikers
- Snelle groei EBIT en AUM
- Introduceren nieuwe app en platform
- Verdere diversifiëring aanbod en partnering

## 2021

### DOELEN

- Realiseren Best User Experience
- Doorvoeren visie op alle platformen
- Ontwikkelen new app
- +30% EBIT, AUM en gebruikers

# SAMENVATTING (*interne factoren*)

Unieke kans om vroeg te investeren in een innovatieve AFM & DNB gereguleerde FinTech Broker



## BEWEZEN

Geen Vreemd Vermogen, winstgevend 2019-2020, AUM € 25+ Mio, 1250+ klanten, groeiende.

## ACTIVA

Broker en Vermogensbeheer bedrijf met AFM vergunning, infrastructuur, exclusieve partnerships (300k beleggers community).

## TOP TALENT

Doorgewinterd, ervaren, betrouwbaar, integer, groot internationaal netwerk en een onstuitbare visie.

## GEDIVERSIFIEERDE INKOMSTEN

Broker diensten voor iedereen, professionele broker, digitaal vermogensbeheer en FinTech ontwikkeling.

## UNIEKE KANS

EasyBroker is de enige in zijn vorm open voor investeringen.

## € 5.000.000 UITGIFTE

Explosieve groei gebruikers en beheerd vermogen door realiseren Best User Experience, versnelde omni-platform ontwikkeling, innovatieve productexpansie en het aantrekken van additioneel talent.





# SAMENVATTING (*externe factoren*)

Unieke kans om te investeren in een innovatieve AFM & DNB gereguleerde FinTech Broker



## GROOTSTE MARKT OOIT

Elk huishouden met besteedbaar inkomen is een potentiële klant: duizenden miljarden euro's belegbaar.

## ENORME DRIJFVEREN OM TE BELEGGEN

EU beleid om huishoudens meer te laten investeren in financiële markten, blijvende lage rente, consumenten Fear-Of-Missing-Out, belastingstelsels onverenigbaar met rente, oudedagsvoorziening, afnemend sociaal vangnet, toenemend consumenten vertrouwen en kennis, technologische innovatie, en meer.

## HOGE TOEGANGSDREMPELS VOOR CONCURRENTIE

Vergunningen voor financiële ondernemingen zijn in toenemende mate moeilijker te verkrijgen.

## EXCLUSIEVE PARTNERSHIPS

EasyBroker heeft een uniek en exclusief netwerk van gerenommeerde partners en strategische partnerships die directe toegang verschaffen aan meer dan 300.000 actieve investeerders in de Benelux.

## SCHAALBAARHEID VAN FINTECH

De huidige en toekomstige technologische innovatie maakt onze visie mogelijk en virtueel grenzeloos schaalbaar.



# EEN ENORME MARKT

Totaal huishoudkapitaal is groter dan ooit en groeit



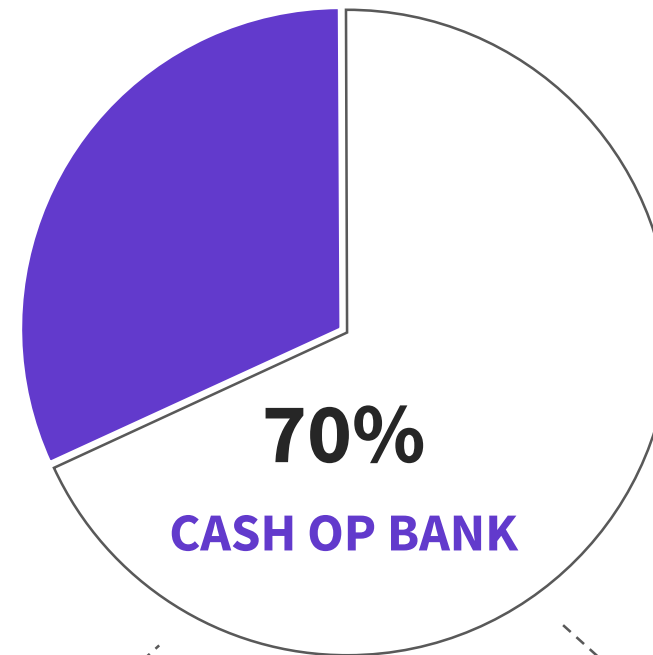
## NEDERLAND EN BELGIË



**€1.500+**  
**MILJARD**

**Liquide Kapitaal van Nederland & België**  
12,5M huishoudens

Bronnen: EFAMA  
ECB Euro Area Statistics



30% is belegd in effecten  
70% staat cash op de bank

# EEN ENORME MARKT

Totaal huishoudkapitaal is groter dan ooit en groeit



## EUROPA



**€17.000+**  
**MILJARD**

**Liquide Kapitaal EU**  
(2019)

Bronnen: EFAMA  
ECB Euro Area Statistics



**90%**  
**BELEGT NOG NIET**

Minder dan 10% van de  
Europeanen belegt op dit moment



## HEDENDAAGSE MODELLEN

Concurrenten bieden suboptimale diensten



### AFSTOTEND AANBOD

Men ervaart dat traditioneel *beleggen* en *vermogensbeheer* niet voor hen is en vermijdt vooralsnog investeren en het openen van een rekening. Anderzijds zijn veel nieuwe diensten te ‘snel’ en enkel voor een ‘app generatie’.



### VAGE OF EXORBITANTE TARIEVEN

Commissies zijn verborgen of erg duur, gratis bestaat feitelijk niet. Voor veel diensten geldt een belemmerende minimum inleg.



### GELIMITEERD AANBOD VAN INSTRUMENTEN

Geadverteerde producten zijn niet wat ze lijken (e.g. CFD vs aandelen) of het aanbod van authentieke producten is erg gelimiteerd.



### BEPERKTE DIGITALE TOEGANG EN GEBRUIK

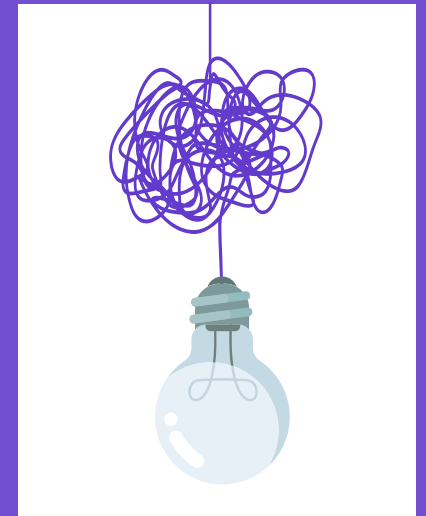
Klantenportalen zijn overgecompliceerd en/of onvoldoende bereikbaar (bijv. enkel via een smartphone app).



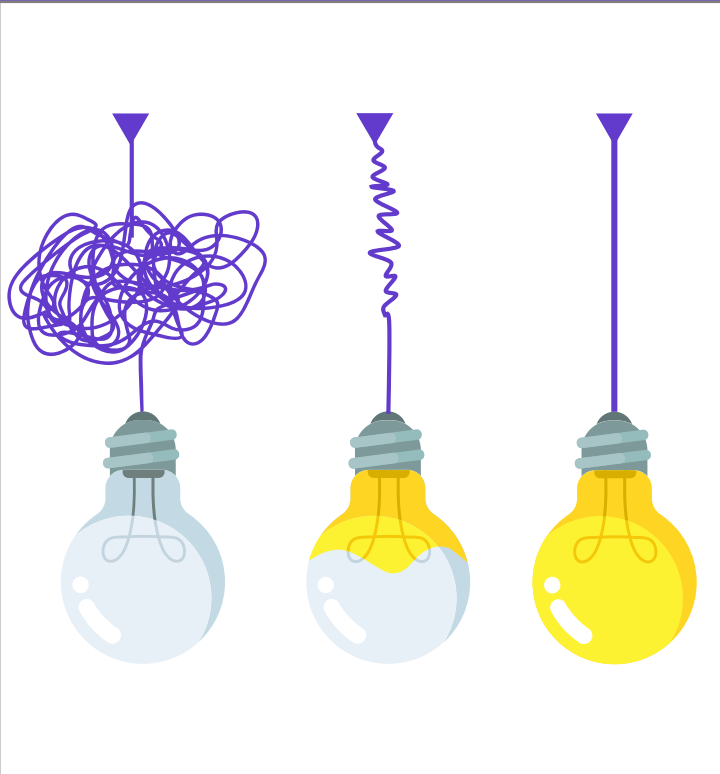
### HET OPZOEKEN VAN DE RANDEN

Geen lokale toezichthouders, afnemende onafhankelijkheid, ‘gratis handel’ betaald in de spread of zelfs met klantendata. Overheden gaan hier tegenin.

## SLECHTE USER EXPERIENCE



## BEST USER EXPERIENCE



## DE OPLOSSING

Authentieke investeringsproducten tegen eerlijke tarieven op een platform voor ieder.



### BEST USER EXPERIENCE

EasyBroker herdefinieert investeren en revolutioneert Interaction Technology.



### TARIEVEN EERLIJK EN TRANSPARANT

EB commissies zijn zeer laag, maar niet gratis.



### BREEDSTE AANBOD VAN EFFECTEN

EasyBroker biedt een volledig scala voor wie dat wil en specifiek voor wie dat niet nodig heeft. Aandacht voor zowel handel als lange termijn, gediversifieerd beleggen.



### EEN UITMUNTEND OMNI-PLATFORM

EasyBroker is bereikbaar voor iedereen, via elk medium. Met een focus op eenvoud, maar zonder concessies ten opzichte van risico of veiligheid.



### RECHT DOOR ZEE

Geen trucjes, onafhankelijk en altijd conform alle regels.

# EASYBROKER VISIE

EasyBroker biedt eenvoud en verstaanbaarheid: Online Broker & Nieuw Vermogens Beheer voor iedereen



- Continue ontwikkeling van Best User Experience
- Eenvoud in interactieve technologie
- Transparantie en duidelijkheid in alles
- Eerlijke tarieven
- Strikt conform alle regels
- Financiële basiskennis voor iedereen
  - Lange termijn beleggen en opportuniteitskosten
  - Zekerheid en veiligheid
  - Voor alle generaties



EasyBroker User Experience moet gelijk of beter zijn dan haar toonbeelden



Takeaway.com



# EASYBROKER BEDRIJFSMODEL

Er zijn vier distinctieve kasstromen



## **BROKERING**

Authentiek en eenvoudig beleggen  
voor iedereen



## **DIGITAAL VERMOGENSBEHEER**

Laagdrempelig en werkelijk toegankelijk  
beheer van geld voor later voor iedereen



## **PROFESSIELE BROKERING**

Toegang voor specialisten en  
hoog frequent gebruik



## **FINTECH**

Academische ontwikkeling van “Trading-as-a-Service” producten met mogelijke white labeling.



# EEN GEDIVERSIFIEERDE ORGANISATIE

Nederlandse online broker en vermogensbeheerder



## INTRINSIEKE WAARDE

## TOP TALENT EN EXCLUSIEVE PARTNERS

## KASSTROMEN

AFM vergunning en infrastructuur



Groeiende klanten portefeuille



Digitaal intellectueel eigendom



Authentieke brokering



Vermogensbeheer



FinTech

## ONSTUITBARE VISIE



# WAARDE VISUALISATIE

Grote groei van de intrinsieke waarde + toekomstige kaststromen = onze waardering en uw unieke investeringskans



# ENORME DRIJFVEREN OM TE INVESTEREN

Historisch parkeren huishoudens geld op de bank en groeien hierdoor nog niet mee.

Alle trends gaan dit tegen en miljarden euro's zullen belegd worden in de komende jaren.



## EU BELEID

De EU en haar lidstaten voeren een actief beleid om de participatie van huishoudens op de financiële markten te vergroten. Dit is gedefinieerd in het 'Action Plan on Building a Capital Markets Union' (2015) en in 2020 zijn verdere acties gedefinieerd.

## EU MOTIVATIE

**1.** Het herstel (COVID) en de groei op de lange termijn ondersteunen, inclusief de transitie naar een groene en digitale economie. **2.** Bijdragen aan een meer inclusieve en veerkrachtige samenleving die in staat is de vergrijzing het hoofd te bieden. **3.** Het concurrentievermogen en de autonomie van de EU vergroten.

## VELE ADDITIONELE DRIJFVEREN

Blijvende lage rente met een onverenigbaar belastingstelsel, Fear-Of-Missing-Out, oudedagsvoorziening, afnemend sociaal vangnet, toenemend consumenten vertrouwen en kennis, technologische innovatie.

## EASYBROKER SLUIT AAN OP DRIJFVEREN

Een omni-Platform voor iedereen gebaseerd op eenvoud en vertrouwen: Best User Experience, financiële basiskennis voor iedereen, persoonlijke waardeontwikkeling, transparant en eerlijke tarieven.

Bron: Sep-2020 European Commission  
[https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/growth-and-investment/capital-markets-union/capital-markets-union-2020-action-plan\\_en](https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/growth-and-investment/capital-markets-union/capital-markets-union-2020-action-plan_en)

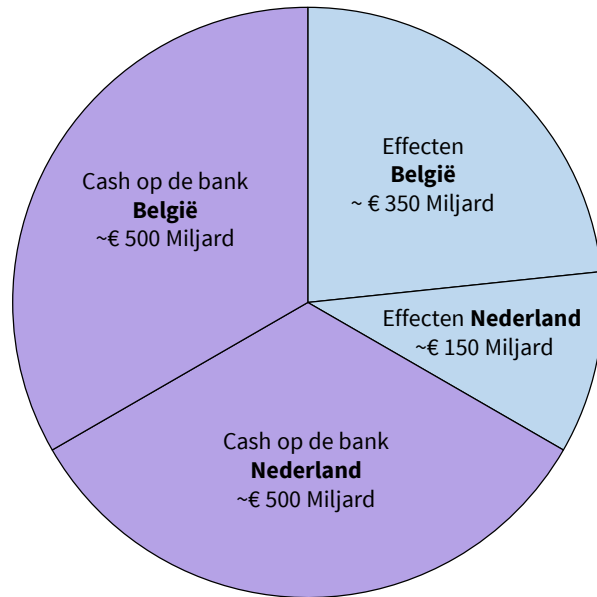
Bron: Sep-2020 EFAMA (European Fund and Asset Management Association) Household Participation in Capital Markets

# DE MARKT IS ENORM



## NEDERLAND EN BELGIË: 1.500 MILJARD

### NL & BE huishouden bezit



#### Effecten

Belegd via banken, vermogensbeheerders en brokers – hoge kosten, hoge drempels en geen optimale user experience.

Wanneer EB 0.1% van dit bedrag bereikt:

**€500M AUM**

#### Cash op de bank

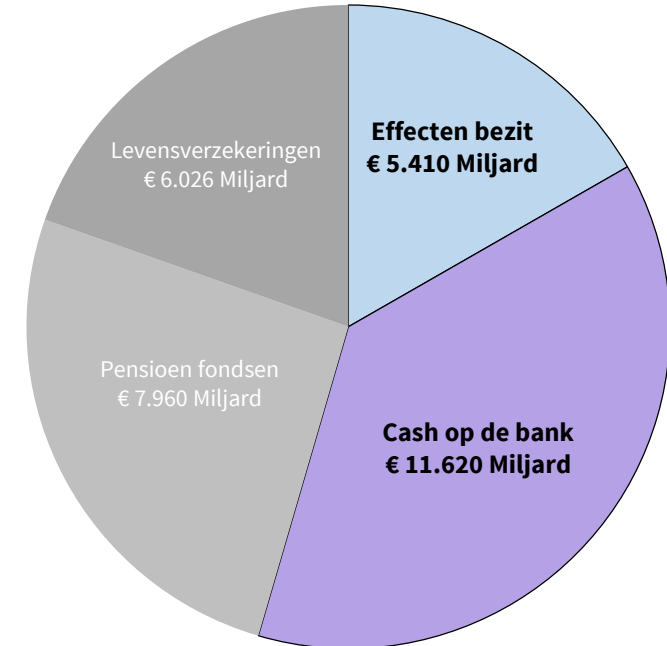
Enorme opportuiniteitskosten voor de lange termijn spaarder. Een verschuiving van slechts 10% van huishoud-cash naar effecten (welke de EU nastreeft) vertegenwoordigt €100 miljard in NL+BE alleen.

Wanneer EB 1% van slechts 10% bereikt:

**€1.000M AUM**

## VOLGENDE HALTE: 17.000 MILJARD

### EU huishoudens



# DE MARKT IS ENORM

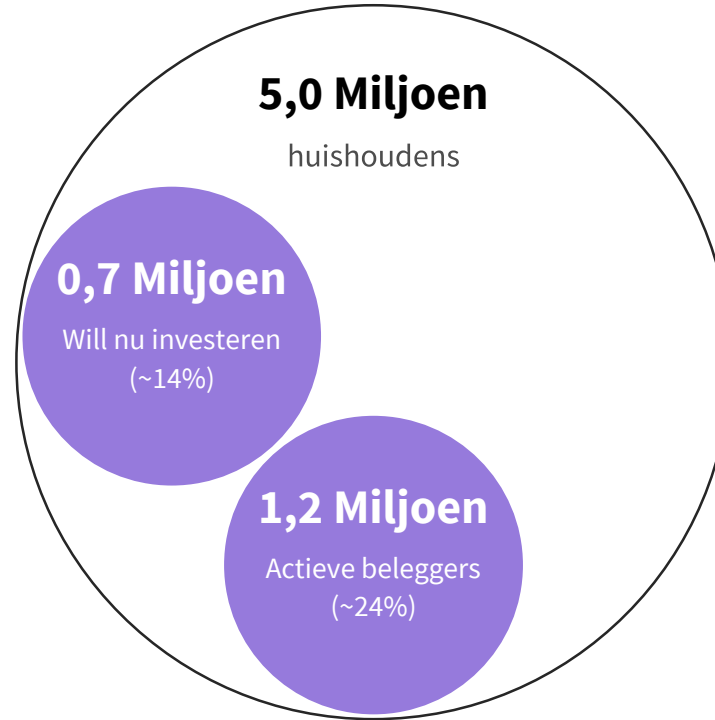


## NEDERLAND



Bronnen:  
<https://opendata.cbs.nl/> Jan-2021  
AFM consumentenmonitor 2019Q3

## BELGIË



Bronnen:  
<https://statbel.fgov.be/> Jan-2019

## 12,6 MILJOEN KLANTEN

Het lange termijn investeren wordt gestimuleerd en vele drijfveren bewegen huishoudens te investeren in effecten.

Van de huishoudens waarbinnen niet belegt wordt geeft 50% aan dat dit komt door een gebrek aan kennis. Vertrouwen en een gebrek aan de juiste digitale portals spelen ook een rol.

### Bestaande beleggers:

46% heeft meerdere rekeningen

37% wisselt van aanbieder bij betere tarieven

24% wisselt van aanbieder bij een breder aanbod

22% wisselt bij betere dienstverlening

Bronnen:  
AFM consumentenmonitor 2019Q3

# HET AANTREKKEN VAN GEBRUIKERS

Unieke en exclusieve Partner Community en academische aanpak



## PULL MARKETING: EasyBroker werkt samen met partners

- Best User Experience – human interaction technology
- Portaal en producten – academische behavioral finance grondslag
- Excellente klantenservice – tijdig en accuraat
- Eerlijke tarieven en transparantie
- Aanbieden en nastreven van financiële basiskennis
- Vertrouwen inboezemen – barrières minimaliseren
- Localization – duidelijke eigen taal
- Zero-tolerance compliance

## PROFESSIELE KLANTEN

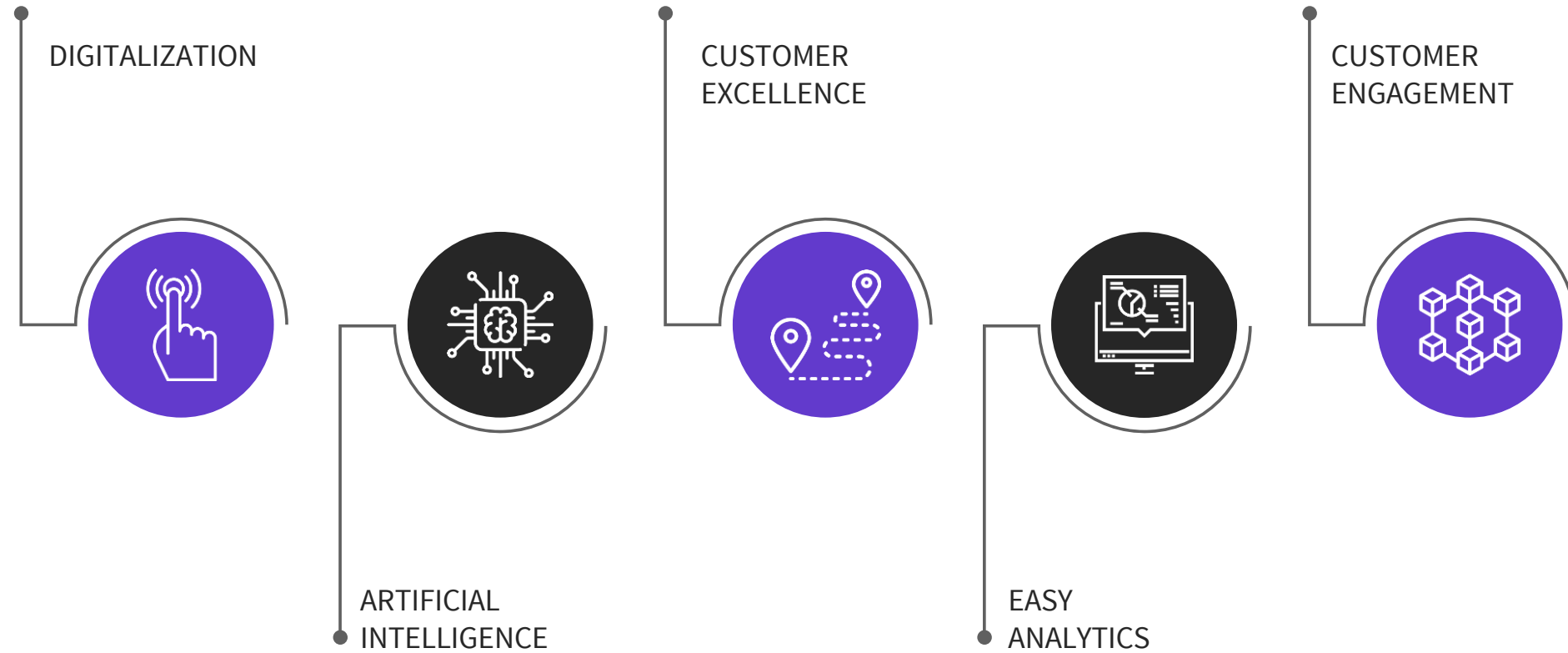
- Best User Experience
- Best-in-class tarieven en transparantie
- State-of-the-art brokering
- Partnering (Pro-Serve)





# DE BELANGRIJKSTE PLATFORM TRENDS

EasyBroker speelt in op de lange termijn

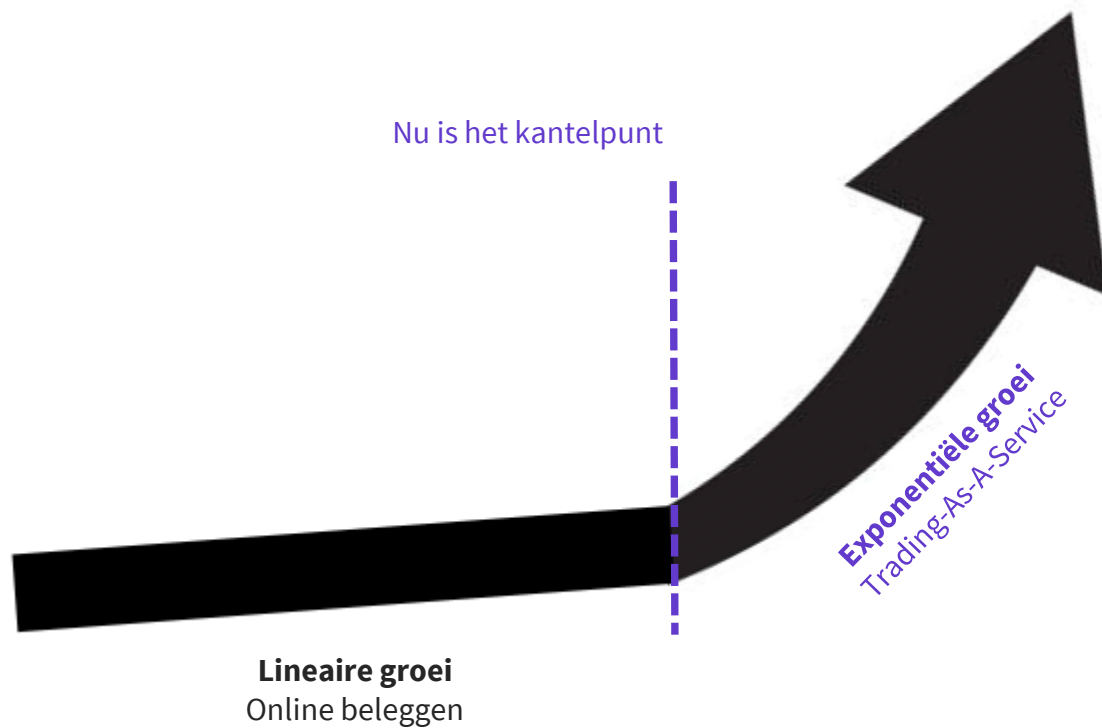


# MARKTDYNAMIEK

De wereld verandert sneller dan ooit



Het grote aanbod van sociale platforms en informatie roept om meer eenvoud in product en ervaring



# FINTECH CONCEPT

Trading-as-a-Service: platform, mensen, kennis en content op één plaats



BELEGERS



COMMUNITY



CONTENT

HANDEL APPLICATIES



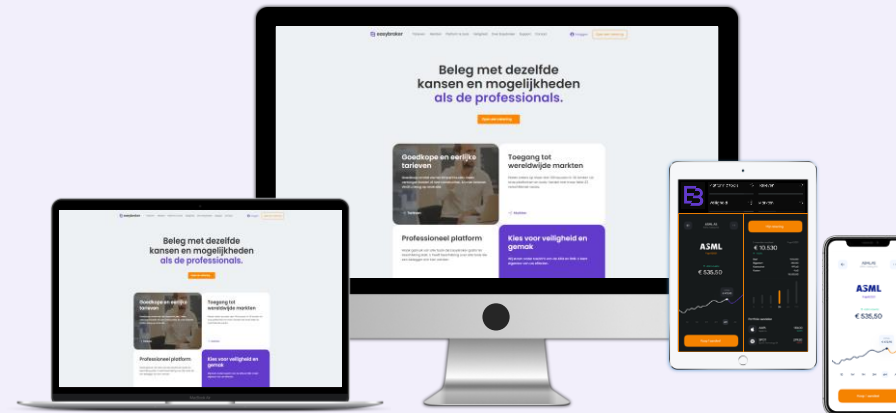
SOCIAL TRADING



EXTERNE API'S



OMNI-PLATFORM



# FINTECH - CONCEPTUELE APP

LOOK & FEEL



BESTE  
USER EXPERIENCE



LEREN VAN COLLECTIEVE ERVARING  
EN KUNDE



ONDERHOUDEN VAN EEN  
LEVENDIGE COMMUNITY



BELEGGEN MET EENVOUD



# TEAM

Een integer en bewezen collectief met onstuitbare visie



## DIRECTORS



FELIX BERKHOUT

- Brokering & Vermogensbeheer
- 20+ jaar Business Management en Sales
  - Today's Group
  - Alex Beleggersbank



ERIC STEVENS

- Veteraan effectenhandel
- 30+ jaar Fund Management
  - Barclays Bank
  - Deutsche Bank



NORBERT BOON

- Data Solution specialist
- 30+ jaar Financiële Software
  - BCC Group
  - Morningstar

## OPERATIONS



WES SCHELTIEWS

Business  
Development



TWAN KOGELS

Platform  
Ontwikkeling



SIMEON HOEFNAGELS

Team leader  
Account Management



4 RIJZENDE STERREN

Customer  
Success Team



# STAKEHOLDERS EN PARTNERSHIPS

Een integer en bewezen collectief met onstuitbare visie



NICO PANTELIS

## STAKEHOLDER

- Internationaal autoriteit beleggingen
- Oprichter van meerdere investeringsportalen



MICHIEL RIETVELD

## STAKEHOLDER

- Ervaren marketeer en analist
- Oprichter van meerdere investeringsportalen



PAUL MORRES

## STAKEHOLDER

- Serie-ondernemer en investeerder
- Client Services en Sales expert



MICHIEL LEROU

## STAKEHOLDER

- Voormalig bestuurder van meerdere internationale broker- en handelsbedrijven.
- Compliance expert en FinTech ambassadeur

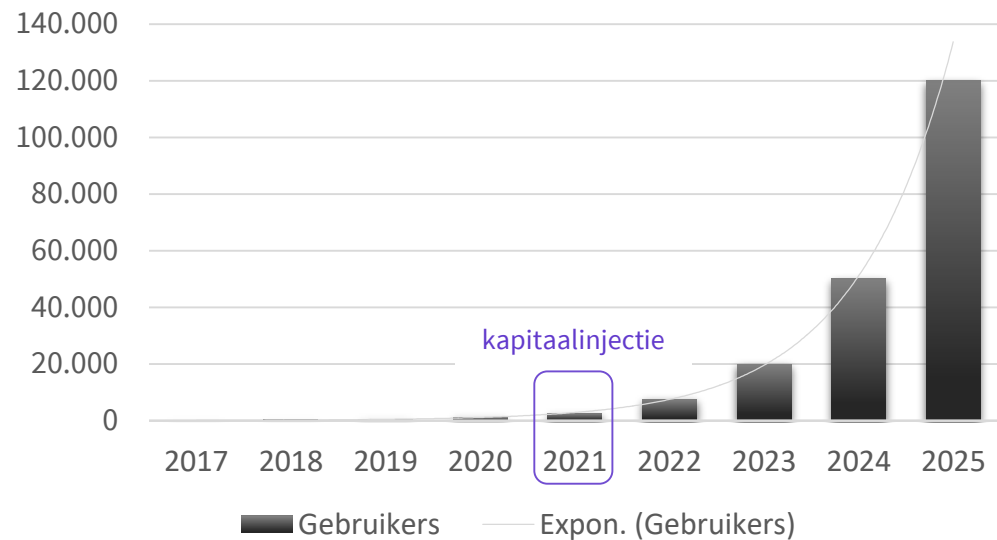
# EASYBROKER IS GEEN START-UP

Het bedrijf is reeds winstgevend en groeit

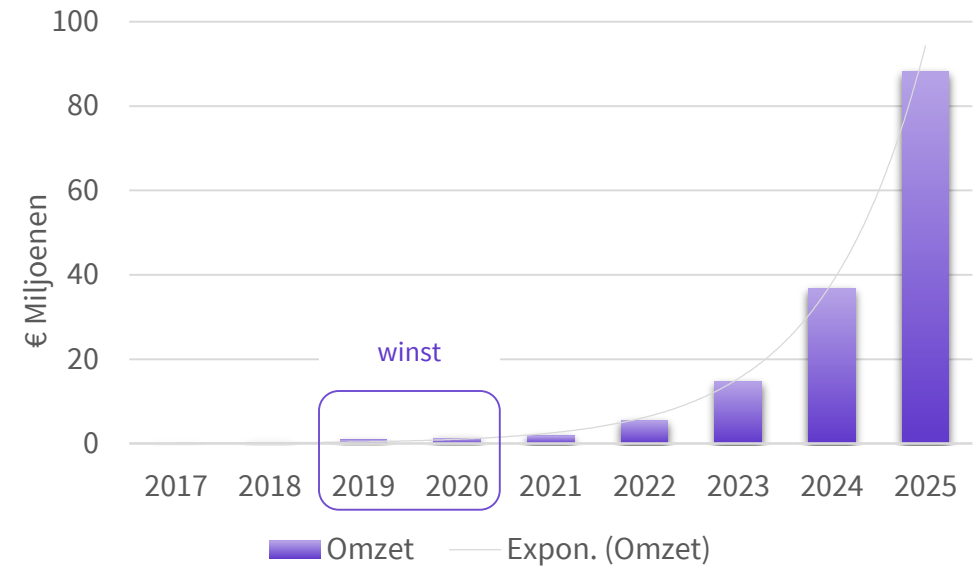
De kapitaalsinjectie maakt een versnelde groei mogelijk. Wij beogen 120k gebruikers en €88M omzet in 2025.



## GEBRUIKERS (PROGNOSE)

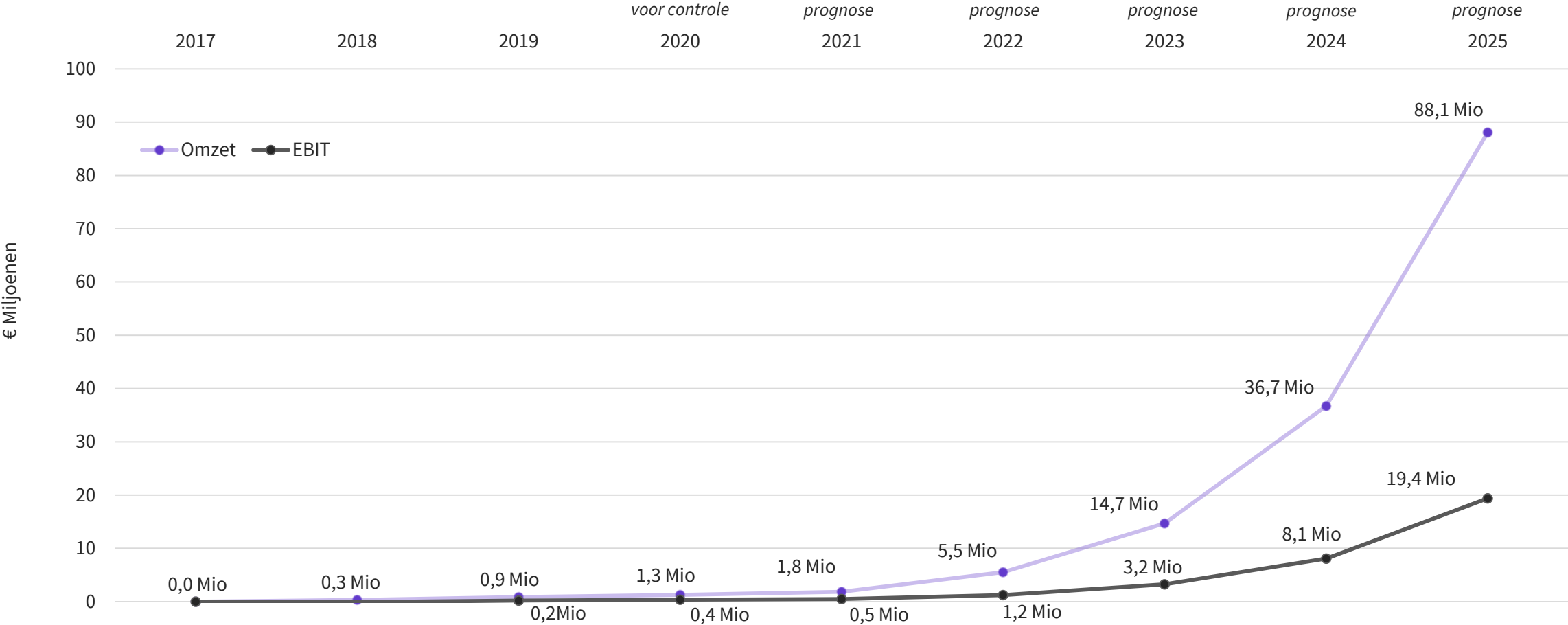


## OMZET (PROGNOSE)



# EASYBROKER FINANCIALS (PROGNOSE)

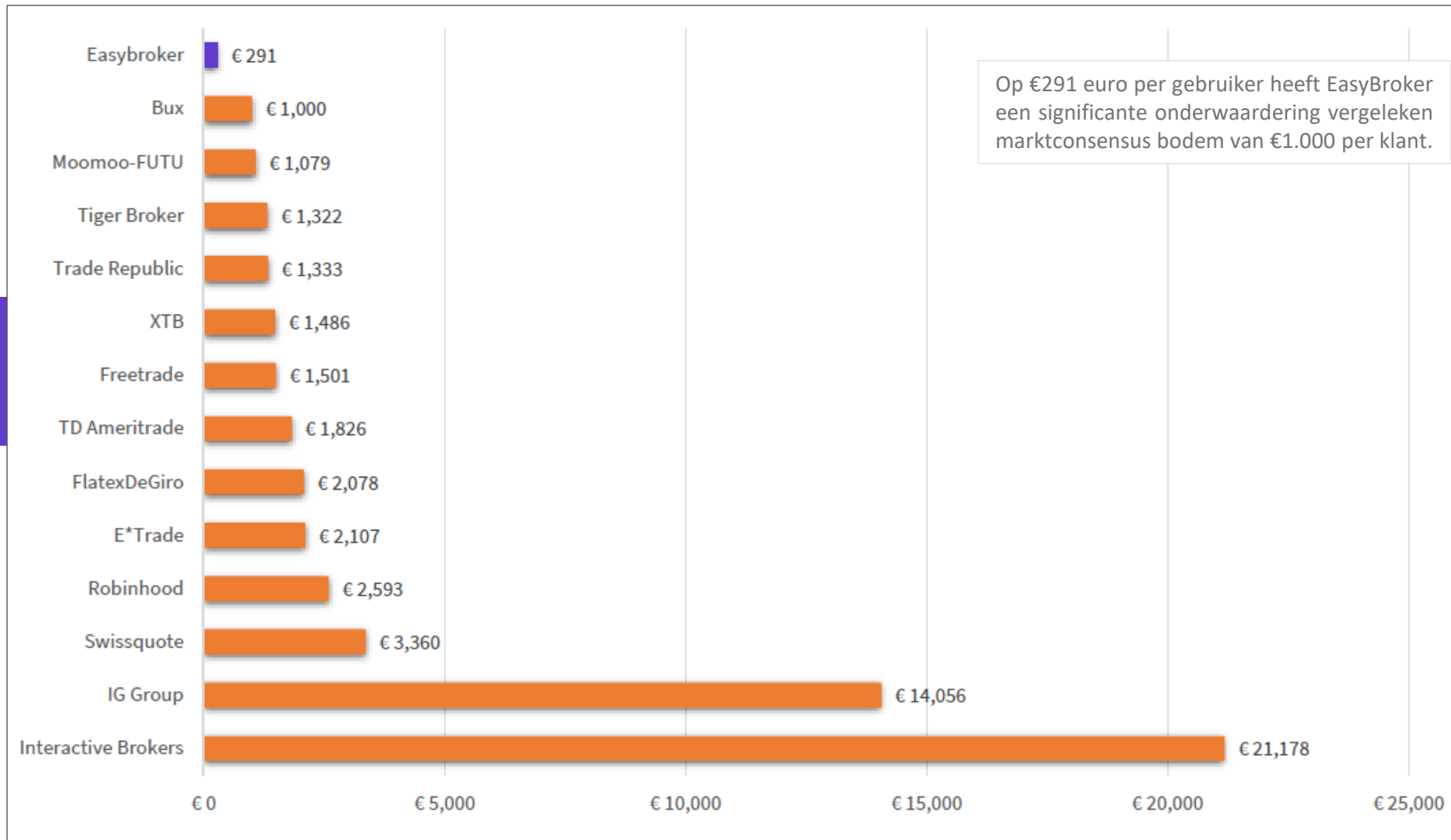
Positieve Cashflow – Winstgevend – Geen Vreemd Vermogen



2021-2025 omzet en EBIT getallen zijn prognoses. Wij refereren naar de Toekomstgerichte Verklaringen toelichting in dit document.

# INVESTERINGSKANS MET GROTE KORTING

Zeer hoog potentieel rendement



# WAAROM NU INVESTEREN?



## BEWEZEN BEDRIJFSMODEL

EasyBroker is geen start-up en enkele jaren winstgevend met een groeiend klantenbestand en een toenemende omzet. De kapitaalinjectie faciliteert schaalbaarheid.



## DE MARKT IS GROTER DAN OOIET EN GROEIT

Het totaal aan huishoudkapitaal is immens en men wordt gedreven tot beter geldbeheer. De vraag verandert, maar veel brokers en aanbieders blijven ver achter en bieden niet wat nieuwe toetreders zoeken.



## INTERNE EN EXTERNE DRIJFVEREN

EasyBroker sluit aan op de vele drijfveren en ontwikkeld een platform voor iedereen, gebaseerd op Best User Experience .



## STRATEGISCHE PARTNERSHIPS

EasyBroker heeft sterkte en exclusieve banden met technologie ontwikkelaars, media partners en content providers – een community van 300.000.



De schaalbaarheid van FinTech is eindeloos



## DE KANS



**€ 4.999.950**

EasyBroker doet een uitgifte van nieuwe aandelen voor maximaal <€ 5M.



### PRODUCTONTWIKKELING

~€ 2,1 Mio

- Omi-platform ontwikkeling (desktop website, mobiel, apps)
- Eenvoud en Best User Experience
- Financiële basiskennis voor ieder
- Optimaliseren productaanbod



### TALENT

~€ 550k

- Het aantrekken van talent in: Customer Support, UX/UI, ICT, Marketing & Sales en Business Development.
- De visie doorgeven en het maximaal schalen van de infrastructuur mogelijk maken.



### MARKETING & SALES

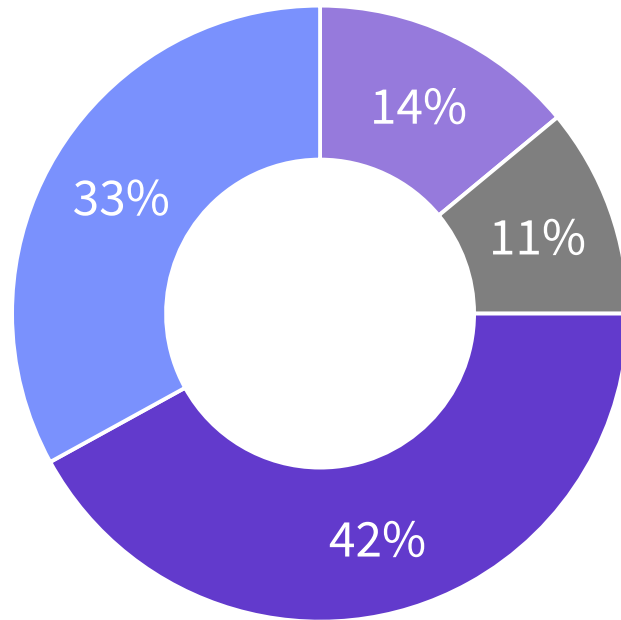
~€ 1,65k

- Snelle gebruikersgroei door smart marketing (omni-channel).
- Groei van AUM (kapitaal onder beheer) door vertrouwen.
- Elke gebruiker dienst een ambassadeur te worden.

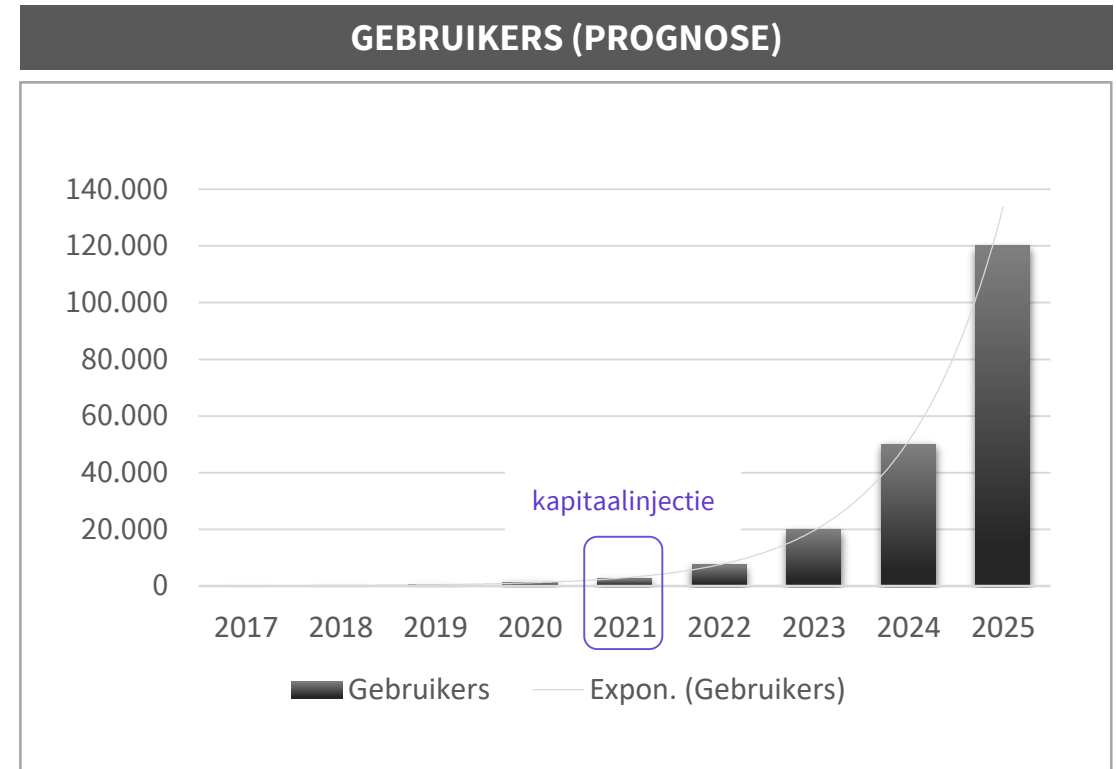
Alle huidige aandeelhouders blijven aan - Het geïnvesteerde kapitaal wordt enkel gebruikt om versneld te groeien en de bedrijfsactiviteiten te schalen.

# ALLOCATIE VAN GEÏNVESTEERD KAPITAAL

Het geïnvesteerde kapitaal wordt enkel gebruikt om versneld te groeien en de bedrijfsactiviteiten te schalen.



- 14% bedrijfskosten
- 11% aantrekken van talent
- 42% productontwikkeling
- 33% marketing en sales



# EXIT EN RENDEMENT STRATEGIE

Verschillende scenario's leiden tot een hoog potentieel rendement



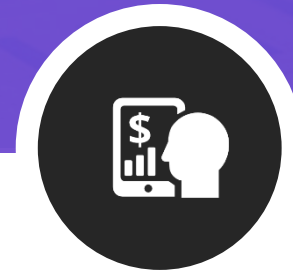
## WAARDESTIJGING ONDERNEMING

Investeerders kunnen profiteren van een grote waarde­stijging van de aandelen bij verkoop



## DIVIDEND

Bij verwachte bedrijfswinsten in 2025 wordt een mogelijk dividend van 22% geprognoseerd

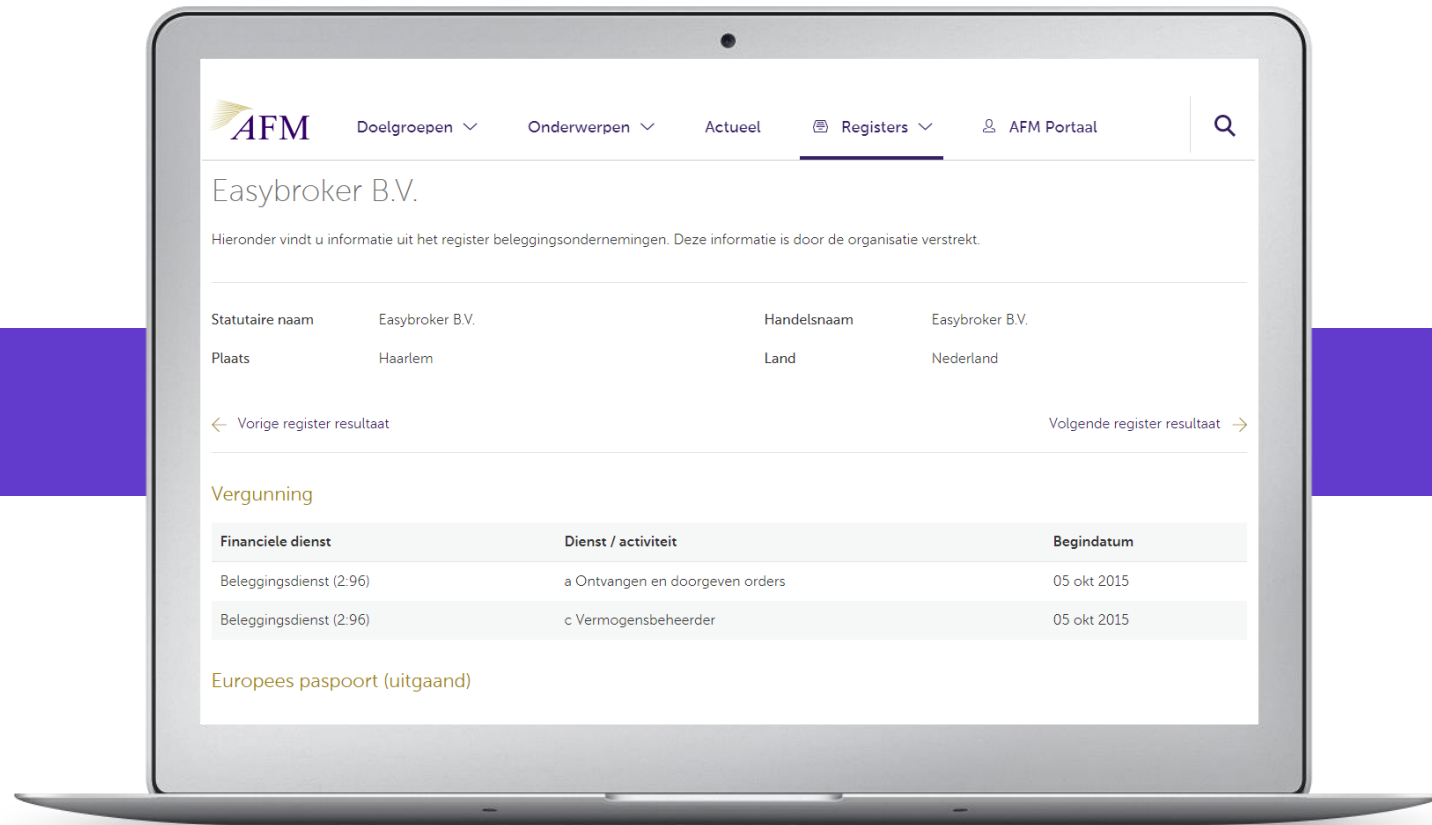


## IPO

Mogelijke publieke beursnotering na 2025

# EASYBROKER STAAT ONDER AFM TOEZICHT

De Nederlandse Autoriteit Financiële Markten



# MELDPLICHT EN INFORMATIEPLICHT

Dit is een aanbieding van (certificaten op) aandelen met een totale tegenwaarde van minder dan €5 miljoen



EasyBroker neemt haar meldplicht en informatieplicht heel serieus.

Aanbiedingen met een totale tegenwaarde van minder dan €5 miljoen zijn volgens de AFM Vrijstellingsregeling Wft vrijgesteld van de prospectusplicht.

EasyBroker heeft een AFM Informatiedocument opgesteld die beschikbaar is via de EasyBroker website. Het informatiedocument helpt beleggers om de kosten, risico's en het rendement van de belegging beter te begrijpen.

EasyBroker heeft van dit publieke aanbod melding gemaakt bij de AFM en het Informatiedocument en andere publicaties en noodzakelijke documenten met de AFM gedeeld.



# TOEKOMSTGERICHTE VERKLARINGEN

EasyBroker



Dit Memorandum en de door middel van verwijzing hierin opgenomen informatie kunnen mededelingen bevatten die toekomstverwachtingen uitspreken. Verklaringen in dit Memorandum die geen historische feiten zijn, zijn prognoses. Dat is met inbegrip van verklaringen die betrekking hebben op onze intenties, overtuigingen of onze huidige verwachtingen of die van onze groepsvennootschappen. Door hun aard, omvatten toekomstgerichte verklaringen en prognoses risico's en onzekerheden, omdat zij betrekking hebben op gebeurtenissen en afhankelijk zijn van omstandigheden, die plaatsvinden in de toekomst.

Wij hebben geprobeerd om toekomstgerichte verklaringen en prognoses in dit prospectus herkenbaar te maken door het gebruik van woorden zoals “kan”, “zal”, “zou”, “mocht”, “verwacht”, “vermoedt”, “is van plan”, “schat (in)”, “anticipeert”, “projecteert”, “gelooft”, “zou kunnen”, “hoopt”, “tracht”, “voorziet”, “plannen”, “doelstellingen”, “stelt (zich) ten doel”, “potentieel”, “kans”, “strategie”, “beogen”, “doorgaan”, “verlangen”, “streven”, “verwachtingen”, “optimistisch”, “vooruitzichten”, “risico”, “jaarbasis” en soortgelijke uitdrukkingen of variaties daarop, maar dergelijke uitdrukkingen zijn niet de enige manier waarop toekomstgerichte verklaringen en prognoses in dit prospectus zijn aangegeven.

Als wij in dit Memorandum verwachtingen uitspreken, veronderstellingen maken, analyses of berekeningen geven of prognoses of projecties verstrekken, mag u dergelijke mededelingen in geen geval uitleggen als een toezegging of een garantie van ons, waarop u mag vertrouwen. De in dit Memorandum opgenomen verwachtingen, veronderstellingen, analyses, berekeningen, commentaren en prognoses zijn uitsluitend verstrekt ter informatie en alleen illustratief van aard.

Wij zijn niet van plan om de in dit Memorandum opgenomen toekomstgerichte verklaringen en prognoses te actualiseren of te herzien, ook niet vanwege gebeurtenissen of omstandigheden die zich voordoen na de datum van dit Memorandum. Dat is slechts anders indien wij hiertoe wettelijk verplicht zouden zijn.

EasyBroker heeft een AFM Informatiedocument opgesteld die beschikbaar is via de EasyBroker website. Wij verwijzen naar dit document om de kosten, risico's en het rendement van de belegging beter te begrijpen

# CONTACT

## EASYBROKER

BROKER – VERMOGENSBEHEER – FINTECH



[easybroker.nl](https://easybroker.nl)



[@EasyBrokerNL](https://twitter.com/EasyBrokerNL)



[investor@easybroker.nl](mailto:investor@easybroker.nl)