

**ROTEIRO - ESTUDANTES, RESIDENTES
E PROFISSIONAIS DA SAÚDE**

O Futuro da Educação Médica

O envio da proposta de solução poderá ser feito por meio de vídeo **ou** documento em texto, conforme requisitos abaixo:

Requisitos para participação

1. Inscrição individual;
2. Inscrição de estudantes de graduação em medicina, residentes em medicina e profissionais da saúde;
3. Inscrição de vídeo de, no máximo, 2 minutos (vídeos superiores a este tempo serão desclassificados);
4. Inscrição de documento em formato PDF com, no máximo, 2 páginas escritas (*PDF com mais de 2 páginas serão desclassificados);

Orientação para a gravação do vídeo:

1. Grave o vídeo na posição horizontal;
2. Verifique a iluminação e o barulho do ambiente;
3. Apresente-se brevemente no vídeo, informando seu nome
4. Faça o upload do vídeo no YouTube e gere o link compartilhável.

Orientação para o documento em formato PDF:

1. Escreva seu nome completo, e-mail, CPF, estado e cidade no canto esquerdo superior da primeira página.
2. Utilize a fonte Arial 12 e texto justificado para a escrita da sua proposta;
3. Não ultrapasse o limite de 2 páginas escritas.

O roteiro sugerido para a formulação da proposta de solução em ambos os formatos (vídeo e texto) é o mesmo. São sugeridos tópicos e perguntas abaixo (Problema, Solução, Tecnologia) para direcionar o participante.

O Problema:

1. Que dor a sua solução visa solucionar? Quem sofre dessa dor?
2. Quais as principais dificuldades e os maiores desafios enfrentados pelas pessoas que sofrem dessa dor?
3. Quais são as tratativas para resolver esse problema atualmente?
4. Por que resolver essa dor é importante? Quais são os ganhos esperados?

Solução:

1. Descreva a proposta de valor da sua solução.
2. Quais os principais benefícios que a sua solução traz?
3. Quais os principais diferenciais que a sua solução possui?
4. Quais são os maiores desafios e obstáculos para a implementação da sua solução?
5. Por que a sua solução funcionará frente a outras soluções?

Tecnologia:

1. A sua solução possui algum benchmark (alguma empresa, solução, artigo ou pesquisa em que a sua proposta de valor se inspira)?
2. A sua solução proposta pode ser implementada com a tecnologia existente atualmente (questão não avaliativa)?

DISTRITO

Johnson & Johnson
MEDICAL DEVICES COMPANIES