



DIPL. PHYSIKER, M, 58 JAHRE
CEO SALES & MARKETING/ CSO/ CTO
 TECHNOLOGIE | KI | DIGITALISIERUNG | IOT
 WELTWEIT MOBIL

EXPERTISE

Internationaler **Innovationstreiber** und **Entrepreneur**

> 25 Jahre umfassende Führungsexpertise in globalen **Konzernen**,
Mittelstand und **Start-Ups**

Analytisch-konzeptioneller **Strategie** mit hervorragendem
technologischem Know-how, ausgezeichnetem **Marktverständnis** und
 hoher **Umsetzungsstärke**

Nachhaltige und internationale Erfolge in der strategischen und
 operativen **Ausrichtung** von Technologie-, Software-, Dienstleistungs-,
 Logistik, Versicherungs- und Medien-Unternehmen

Besondere Expertise innerhalb:

KI | IoT | Business Transformation | M&A | Restrukturierung

BERUFSPRAXIS

2011 bis heute

Seit 2019

INTERNATIONALER TECHNOLOGIE - IT/ SW - KONZERN

Global Managing Director (Deutschland)

- Gesamtverantwortung für Telekommunikationsindustrie
- Volle P&L-Verantwortung
- Beratung: Aufbau 5 G / Edge Cloud

2016 - 2019

Vice President Software Vertrieb und Beratung (China)

- Verantwortung für Software, Cloud und KI
- Vorstandsberater für digitale Transformation (>5 Unternehmen)
- Vertriebsleiter und Leiter Produktmanagement KI / IoT / Security

2014 –2016

Vice President Commerce (China, Japan)

- Sales Strategie entwickelt und implementiert (Asien)
- Portfolioaufbau strategischer Dienstleistungen (Digital, Commerce)

2011 –2014

Executive Partner (Deutschland)

- Leitung der europäischen Commerce-Beratung
- Betreuung von >200 Top-Kunden (Digital Solutions)

2009 - 2011

INTERNAT. TELEKOMMUNIKATIONSUNTERNEHEN

Geschäftsführer Service Technologie, CIO (Deutschland)

2004 - 2008

INFORMATIONEN- & TELEKOMMUNIKATIONSDIENSTLEISTER

CEO (Deutschland)

2002 - 2004

INTERNATIONALER MEDIENKONZERN

CIO und COO (Deutschland)

1999 - 2002

BÖRSENNOTIERTES IT-/ BERATUNGSUNTERNEHMEN

Managing Director (Deutschland)

1993 - 1999

BÖRSENNOTIERTER SOFTWARE-KONZERN

Leiter Technology Competence Center (Singapur)

1996 - 1999

System Analyst

1993 - 1996

QUALIFIKATIONSPROFIL

Formale Qualifikation	Dipl. Physiker
Management und Unternehmensführung	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Gesamtgeschäftsverantwortung inkl. P&L in internationalen Gesellschaften ▪ Signifikante Umsatzsteigerung durch nachhaltige Ergebnisverbesserungen und globale Transformationsprojekte ▪ Steigerung der Unternehmensreputation und des weltweiten Rankings ▪ Messbare Erfolge in der operativen und strategischen Neu-/Ausrichtung von Geschäftssegmenten und Unternehmen ▪ Integration von Technologiebereichen und M&A-Großprojekte ▪ Vorstandsmitglied Early Adopter Innovation-Board
Führungserfahrung	<ul style="list-style-type: none"> ▪ 25 Jahre Führungsverantwortung ▪ Führung von bis zu 6.000 Mitarbeitern und 10 Direct Reports ▪ Leitung von multi-kulturellen, interdisziplinären und virtueller Teams
Internationalität	USA Europa APAC
Sprachen	Deutsch Muttersprache Englisch Verhandlungssicher
Branchenkompetenz	Technologie & Digitalisierung Services Prozesse & Dienstleistung KI IT Cloud IoT Software Telekommunikation Medien Logistik Start-up
Sales & Marketing	<ul style="list-style-type: none"> ▪ 21 Jahre Vertriebsexpertise (Fokus: Technologie) ▪ Neuausrichtung der Vertriebskanäle Online Sales Channeling eCommerce ▪ Integration von technologisch digitalen Customer Care Systemen ▪ Kooperation und Bindung strategisch wichtiger Schlüsselkunden ▪ Etablierung neuer Business Support Prozesse unter Einbindung soz. Medien ▪ Neustrukturierung von Segmenten inkl. entsprechendes Reporting
Technologie & IT	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Experte für künstliche Intelligenz seit >20 Jahren ▪ First Mover, PaaS and SaaS IoT und Blockchain Lösungen in Insurance und Telekommunikation in China als „antifraud“ und Sicherheitslösungen ▪ Restrukturierung Methoden- und Strategieentwicklung Implementierung ▪ IoT Cyber Security Commerce, Data Industry Platforms ▪ Software & Lab-Service konzernweite SAP-Einführung Softwareentwicklung ▪ Optimierung von Vertriebs-, Marketing- und Call Center-Lösungen unter Verwendung von KI-basierten SW Lösungen wie Chat bot, Sprach oder visueller Algorithmen etc.
Business Transformation & Digitalisierung	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Leitung erfolgreicher M&A-Projekte in China, USA und Japan ODER ▪ Verantwortung für internationale Fusionen in der Telco-Industrie (Festnetz, Mobilfunk) ▪ Strategieentwicklung und Markterschließung ▪ Outsourcing im Handel, Reise-/Logistik- und Telekommunikationsunternehmen ▪ Umbau direkt Vertrieb in Multi Kanal Vertrieb ▪ Kundenservice-Umstellung (vor Ort Service in hybrides Modell) unter Anwendung des Digital Twins Konzeptes
HR	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Vollumfängliches HR-Management (Einstellung, Rekrutierung, PE, Incentivierung) ▪ Tarif- und Gewerkschaftsverhandlungen
Soft Skills	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Umsetzungsstarker Transformationsexperte ▪ Konzeptioneller und werteorientierter Unternehmensentwickler ▪ Hervorragender People Manager und Motivator mit interkultureller Kompetenz ▪ Erkennt unbeachtete Unternehmenspotenziale sehr schnell durch kreative Herangehensweise und sensibles Markgespür (besonderer Fokus Asien)

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten? Wir übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen. Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**.

Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter koch@adensam.de oder unter Tel: **+49 (0) 621.15 02 83 52**