



**DIPLOM-VOLKSWIRT, M, 51 JAHRE**  
**GESCHÄFTSFÜHRER/ CHIEF SALES OFFICER**  
 FINANZDIENSTLEISTUNGEN  
 BUNDESWEIT MOBIL (VORZUGSW. RHEIN-MAIN-GEBIET)

## EXPERTISE

- 14 Jahre volle P + L Verantwortung
- Generalist mit Schwerpunkt Vertrieb
- > 20 Jahre Erfahrung in der fachlichen und disziplinarischen Führung von internationalen Teams
- Führung von bis zu 75 MA und 11 Direct Reports

## BERUFSPRAXIS

### 1999 bis 2021

2017 - 2021

#### INTERNATIONALER ANBIETER VON BEZAHLLÖSUNGEN FÜR DAS BUSINESS TRAVEL MANAGEMENT

##### **General Manager (BeNeLux)**

- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für Gesellschaften in BeNeLux und Nordics
- Entwicklung und Umsetzung der Länderstrategien für BE, NL, LUX, SWE, DK, NOR und FIN
- Aufbau- und Ablauforganisation, inkl. Change-Management
- Post-Merger Aktivitäten nach Akquisition
- Festlegung und Umsetzung der Produktstrategie für die Länder
- Steuerung und Verantwortung der Vertriebs- und Serviceaktivitäten

2007 –2017

##### **Director Germany**

- Umsatz - und Ergebnisverantwortung
- Entwicklung, Umsetzung & Implementierung der Marketingstrategie
- Führung des Key Account Management Teams

2001 –2007

##### **Associate Director Gehalt & Personalbetreuung**

- Recruitment, Personaladministration und Gehaltsabrechnung für internationale Mitarbeiter
- Entwicklung, Umsetzung & Weiterentwicklung der HR-Strategien
- Entwicklung neuer Konzepte zur Mitarbeitergewinnung

1999 –2001

##### **HR Mitarbeiter**

- Recruitment, Personaladministration und Gehaltsabrechnung für D
- Planung und Betreuung von Trainings

### 1998 - 1999

2003 – 2005

#### TELEKOMMUNIKATIONSUNTERNEHMEN

##### **Human Resources Assistant**

- Personaladministration & Gehaltsabrechnung

## BILDUNG

1990 – 1997

**Diplom Volkswirt**

## QUALIFIKATIONSPROFIL

<b>Management und Unternehmensführung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 14 Jahre volle P + L Verantwortung</li> <li>▪ 4 Jahre Geschäftsleitung</li> <li>▪ Generalist mit Schwerpunkt Vertrieb</li> <li>▪ Umsatzverantwortung bis zu 160 Mio. €</li> <li>▪ Budgetverantwortung bis zu 65 Mio. €</li> </ul>
<b>Führungserfahrung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ &gt; 20 Jahre Erfahrung in der fachlichen und disziplinarischen Führung von internationalen Teams</li> <li>▪ Führung von bis zu 75 MA und 11 Direct Reports</li> <li>▪ Matrix-Organisations-Erfahrung</li> </ul>
<b>Branchen- und Produktkompetenz</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Finanzdienstleistungsbranche</li> <li>▪ Reisebranche</li> <li>▪ Managementinformationssysteme</li> <li>▪ Kreditkarten</li> </ul>
<b>Sales / Marketing, Business Development und M&amp;A</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Key Account Management</li> <li>▪ Vertriebscontrolling</li> <li>▪ Produktentwicklung</li> <li>▪ PMI</li> <li>▪ Erkundung neuer Absatzwege</li> <li>▪ Entwicklung neuer Produktanwendungsbereiche und Produktanpassungen</li> </ul>
<b>HR</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Recruitment / Abbau</li> <li>▪ Personalentwicklung</li> <li>▪ Personalpolitik (Mitgestaltung und Umsetzung)</li> </ul>
<b>Projekte</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Austausch CallCenter</li> <li>▪ Einführung HR Administrationssoftware</li> <li>▪ Strategieprozess &amp; Optimierung der Schnittstellenzusammenarbeit</li> <li>▪ Entwicklung eines Kundennutzen-basierten Marketingkonzepts</li> </ul>
<b>Anwendungen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ MS Office</li> <li>▪ Executive Viewer</li> <li>▪ MS Dynamics</li> <li>▪ Windows / MacOS</li> </ul>
<b>Internationalität</b>	Belgien   Niederlande   Luxemburg   Großbritannien   Dänemark   Schweden   Österreich   Schweiz   Frankreich   Italien   Spanien   Portugal   Ungarn   Südafrika   USA   Hong Kong
<b>Sprachen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Deutsch Muttersprache</li> <li>▪ Englisch Verhandlungssicher</li> <li>▪ Französisch Grundkenntnisse</li> <li>▪ Niederländisch Grundkenntnisse</li> </ul>
<b>Soft Skills</b>	analytisch   lösungsorientiert   klare Kommunikation   Teamplayer   transparentes handeln   fördert und fordert Eigenverantwortung
<b>Mobilität</b>	▪ Deutschlandweit, ggf. Europaweit, Reisebereitschaft vorhanden
<b>Verfügbarkeit</b>	Nach Absprache

**Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?** Wir übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen. Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**.

Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter [stephan@adensam.de](mailto:stephan@adensam.de) oder unter **Tel: +49 (0) 621.15 02 83 59**