



Service : Merchandising

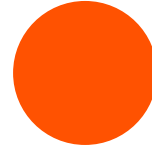
Améliorez la visibilité de vos produits et
de vos marques

-
- Merchandising expert
 - Réimplantation
 - Optimisations linéaires et hors rayon
 - Optimisation catégorielle
 - PLV / ILV



Boostez votre visibilité en point de vente.

Le positionnement produit en rayon impacte les ventes, dotez-vous d'une équipe dédiée pour garantir les meilleurs emplacements et optimisations in-store.



Dynamisez vos produits en rayon, théâtralisez vos espaces de vente

Vos besoins

- Optimiser votre visibilité
- Implanter vos produits et vos marques aux points stratégiques.
- Mettre en place une stratégie catégorielle
- Améliorer l'intention d'achat
- Action contre les ruptures
- Analyse des pratiques en point de vente



La solution

- Mettre en place une équipe spécialisée
- Bénéficier de profils experts (typologie et circuits)
- Avoir un interlocuteur unique
- Mutualiser les compétences de votre équipe externalisée (Formation, Merchandising, Négociation)



Vos attentes

- ✓ **Augmentation de la part de linéaire**
- ✓ **Augmentation du sell-out**
- ✓ **Remontées concurrentielles**
- ✓ **Validation des accords contractuels**
- ✓ **Visibilité des communications (ILV / PLV ...)**
- ✓ **Recrutement de profils experts**
- ✓ **Fluidité des échanges marketing / vente**
- ✓ **Satisfaction en point de vente**



Déployez une équipe merchandising adaptée à votre stratégie

Implantation optimisée



- Mise en cohérence des linéaires et planogrammes fournis
- Validation des accords et vérification des stocks
- Optimisation des linéaires
- Gestion des PLV et ILV
- Analyse des optimisations, relevés et reportings
- Analyse de la concurrence

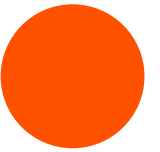
Remodeling expert



- Assurer la mission d'implantation optimisée
- Analyser les parcours clients et les axes d'améliorations par point de vente
- Théâtraliser les espaces
- Remonter les recommandations et opportunités de visibilité
- Refondre l'implantation en rayon pour un meilleur impact sur le sell-out

Votre équipe Upsell est dédiée et sera le garant de votre image et de vos valeurs.

La réussite est une question d'équipe



Adaptabilité



- Nous adaptons votre équipe à votre stratégie
- Nous répondons à vos besoins visibilité et de sell-out
- Enrichissez votre équipe avec des missions complémentaires (démonstration, formation ...)
- Boostez les résultats en combinant merchandising et force de vente.

Connaissance



- Rapports sur les mises en place avant et après
- Suivi des objectifs de vos équipes
- Analyse de vos résultats et positionnement de vos marques
- Revue in store de la concurrence
- Analyse quantitative et qualitative
- Optimisation des opérations et de la visibilité.

Acteur référent



- Nous sommes membre actif du SORAP notre syndicat.
- Nous appliquons un politique sociale et éco-responsable.
- Les équipes sont tous les ans récompensées par nos pairs (Trophées LSA ou Action Co)
- Nous gérons des clients internationaux et des acteurs locaux.

Nos clients sont satisfaits et gagnent en performance... Pourquoi pas vous ?

UP YOUR BRANDS UP YOUR SALES GO, **UPSELL**

FAIRE GRANDIR VOS MARQUES



© Upsell – Document public





FAIRE GRANDIR VOS MARQUES

www.upsell.fr

Eric GRASLAND

Associé
06.30.99.41.58
eric.grasland@upsell.fr

Jérôme BALAY

Associé
06.70.76.02.43
jerome.balay@upsell.fr



10 rue Périer
92120 MONTROUGE



+33 01 81 89 41 90



contact@upsell.fr